



Foto: MATS ROSQVIST

I dagarna träffades representanter för Tornums internationella dotterbolag för att sätta budget och dra upp strategier för det kommande året.

Växer utanför Sveriges gränser

Förra året blev historiskt för Kvänumsföretaget Tornum. Internationellt växer man så det knakar och på hemmaplan är Tornum en lokal tillväxtmotor. Svensk företagskultur är en del i framgångsreceptet.

Med 25 procents ökning av omsättningen var 2018 det bästa året genom tiderna för Kvänumsföretaget, som i sin koncern numera sysselsätter 120 personer i ett antal länder.

Tillväxten har också andra lokala företag till del. Tornum är storkunder hos Arentorpsföretaget Skandia elevator som tillverkar transportsystem. Även Åkerstedts verkstad som levererar fläktar är en viktig underleverantör.

Fortfarande är Sverige den enskilt största markna-

den, men Tornum är numera ett internationellt företag med dotterbolag i sju länder och distributörer i ytterligare 18. Vd:n Per Larsson berättar i ett lite längre perspektiv är tillväxten kontinuerlig utomlands.

Ett av de viktigaste länderna är Ryssland. Här har försäljningen utvecklats mycket starkt – från 3 till över 30 miljoner sedan 2014. Dotterbolaget finns i Volgograd men marknaden är enorm och planen är att expandera till andra delar av landet.

Stora anläggningar för spannmålshantering är inget nytt i Ryssland, det har funnits sedan Sovjet-tiden. Att ett Kvänumsföretag kan konkurrera med den tillverkning i lågprisländer beror delvis på att man har en automatiserad tillverkningsprocess.

– Men också att våra an-

läggningar är energieffektiva, förklarar Per Larsson.

Jordbruket i Ryssland har också en annan ägarstruktur än det svenska. Det finns gott om stora bolagsägda jordbruk som har resurser att göra stora investeringar. Bolagets största kund brukar 500 000 hektar mark. Som jämförelse kan nämnas att Vara kommuns yta är lite drygt 70 000 hektar.

I veckan träffades representanter för Tornums dotterbolag i Kvänum för att jobba med budget och förutsättningar för att ta mer marknadsandelar i olika länder.

– Det handlar om att utgå från kundernas behov i de olika länderna, säger Per Larsson.

I Ryssland, där det odlas mycket majs, är till exempel torkkapaciteten viktig,

medan vete som skördas på slättmarkerna i Rumänien ofta inte behöver torkas alls. I Thailand är det viktigt att kunna kyla spannmålen. Att anpassa anläggningarna är därför en nyckelfaktor för att nå framgång.

Det gäller att vara lyhörd och flexibel och arbeta i dialog med varandra. Mikhail Makeyev som jobbar i Tornums ryska dotterföretag och hans rumänska kollega Viorel Vecerdea lyfter båda fram den svenska företagskulturen som en framgångsfaktor.

– Vi som finns på plats får en stor frihet och kan utnyttja vår kunskap om lokala förhållanden. I andra länders företagskulturer är det inte alltid så. Där kommer det ofta en expert som inte känner till förutsättningarna i landet så väl, men ändå ska bestämma hur.

MATS ROSQVIST

Nytt förslag om avgift för soptaxa

Även om förslaget till ny taxa ändrats en del höjs avgifterna för renhållning.

Orsaken är att kostnaden för återvinningscentralen ökat kraftigt efter senaste upphandlingen.

Taxan för 2019 har varit uppe i kommunfullmäktige, men återremitterades efter ett yrkande från SD. I förslaget fanns mycket kraftiga höjningar av en del avgifter och frågan skickades tillbaka till förvaltningen för

ny beredning. Där har man räknat om och kommit fram till nya siffror. De allra största höjningarna är nu borta ur förslaget.

– Det var felräknat på några punkter, säger ordföranden för tekniska nämnden Erik Lindström (M).

Tekniska nämnden har skickat ett nytt förslag på taxa vidare till kommunstyrelse och fullmäktige. Även det innehåller höjningar på mellan 429 och 547 kronor om året för de vanligaste kärnen. Förutsatt att förslaget klub-

bas i fullmäktige blir avgiften för ett 190-literskärl med 26 hämtningar 1791 kronor om året. Därmed hamnar Vara någonstans i mittfåran, jämfört med grannkommunerna.

Renhållningstaxan baseras på tre delar – sophämtning, återvinningscentral och administrativa kostnader. Orsaken till höjningen är att kostnaden för återvinningscentralen blivit 2,2 miljoner högre efter den senaste upphandlingen, vilket i princip är en fördubbling. Den öka-

de kostnaden läggs på sophämtningen. Att ta betalt när folk lämnar sopor på återvinningscentralen vill man inte göra.

– Det ska vara enkelt att göra rätt. Markägare har redan problem med sopor som dumpas, säger Erik Lindström.

Däremot finns det ett redan ett uppdrag att utreda en egen återvinningscentral.

– Vi får se vad som är bäst, konstaterar Erik Lindström.

MATS ROSQVIST

mats.rosqvist@nlt.se 0510-89784

Skatteböter för skattebetalare

En skattebetalare i Vara får ändrad skatt och skatteböter. Det beslutar Skatteverket som upptäckt felaktigheter i deklarationen, skriver nyhetsbyrån Sirén.

Skatteböter, eller skattetillegg som det formellt kallas, påförs när en skattebetalare varit mycket oaktsam eller uppsåtligt undanhållit skatt. Avgiften beräknas utifrån det ändrade skattebeloppet, och kan som högst bli 40 procent av beloppet.



I måndags träffades fastighetsägarna i Vara på Nordpolen för att diskutera gemensamma frågor.

Välbesökt Fastighetsägarmöte

I måndags träffades fastighetsägarna i Vara, ett nätverk som branschorganisationen Fastighetsägarna är initiativtagare till. Fastighetsägarna verkar för att medlemmarna får de bästa förutsättningarna för att bedriva en framgångsrik verksamhet och medverka till en positiv samhällsutveckling.

Under träffen informerade Alma Ohlin om Fastighetsägarna Skaraborg och vilken nytta man har som medlem i organisationen. Därefter höll juristen Oscar Sjöberg ett kort föredrag, dagen till ära om vad man som fastighetsägare bör tänka på när snön och halkan kommer.

Förutom representanter från Fastighetsägarna deltog Miko Mäkelä, mark- och exploateringsstrateg i Vara kommun, samt Malin Sjölin-Lorentzon, handelsutvecklare i Vara småstad.

– Genom att träffas med jämna mellanrum får fastighetsägarna möjlighet att diskutera sina frågor med likasinnade i branschen, vilket är väldigt värdefullt säger Alma Ohlin som är näringspolitiskt ansvarig i organisationen.

Dessutom tycker hon att denna typ av nätverk är ett bra sätt att hitta en bra form för samverkan kommun och fastighetsägare emellan.

– Det är väldigt viktigt för att lyckas med att utveckla en kommun, säger Alma Ohlin.

Grötfest med besök av Tegnér

Månadsmötet med PRO Vara inleddes med att ordförande Lennart Persson hälsade alla välkomna till grötfesten på Godtemplargården. Mötet fortsatte sedan med sedvanlig risgrönsgröt och skinksmörgås.

Därefter ledde Lennart Persson allsång innan kaffe med kaka, serverades.

Lennart Persson berättade om kommande seniorbio.

När Thomas Tegnér, som är marknadschef

för Vara konserthus, anlände blev det full fart. Han både sjöng och deklamerade. Han berättade om Vara konserthus i dag och framåt.

Månadsmötet avslutades med dragning på lotterierna.

BRIDGE

Levene BK har spelat Snöstormbarometer.

Resultat: 1) Bengt Lindblom-Bo Fransson, 64,84 procent, 2) Gunder Persson-Lars-Erik Sjöman-Kühnel, 63,54, 3) Anders Ehn-Gert Karlsson, 63,28, 4) Curt Sjölin-Nils Nykvist, 58,33, 5) Roland Green-Egon Fahlgren, 55,21, 6) Jens Wallin-Anders Wersén, 55,21, 7) Wolfgang Kegel-Lennart Gustafsson, 53,39, 8) Stefan Zylberstein-Hans Johansson, 52,60, 9) Jonas Karlsson-Hans Lundgren, 52,08, 10) Claes-Göran Edlund-Lisbet Edlund, 51,30, 11) Sven-Göran Lennartsson-Göran Andersson, 46,35, 12) Kent Lundgren-Mikael Nyberg, 44,27, 13) Bengt Persson-Ebbe Einarsson, 43,49, 14) Wanda Nilsson-Conny Jemmeno, 43,23, 15) Lennart Krook-Håkan Johansson, 42,71, 16) Bengt Roland-Malte Johansson, 42,19, 17) Tore Ljunggren-Torbjörn Eldh, 41,67, 18) Lage Ljunggren-Lennart Jonsson, 26,30.



Thomas Tegnér, marknadschef för Vara konserthus, besökte PRO Varas grötfest i tisdags.